

Wir suchen per sofort  
oder nach Vereinbarung einen:

**nextlevel**  
laboratory solutions

## **Vertriebsmitarbeiter für Laborgeräte im Außendienst (m/w/d)**

**PLZ-Gebiet 20-29, 30-38 und 60-64**

Die Firma MLS GmbH wurde 1989 gegründet und hat sich bis heute zu dem führenden Hersteller von Mikrowellensystemen für Anwendungen im chemischen Labor entwickelt. Die Systeme werden unter anderem für chemischen Aufschluss, Synthese, Extraktion, Trocknung oder Hochtemperatur-Veraschung eingesetzt.

Als weltweit tätige Unternehmensgruppe liegt der Schwerpunkt bei MLS GmbH in Leutkirch auf der Entwicklung neuer Systeme für den weltweiten Einsatz. Zudem werden von Leutkirch aus die deutschsprachigen Kunden im Vertrieb und Service betreut.

Um unsere Kundenpräsenz zu erhöhen,  
verstärken wir unsere Vertriebsmannschaft.

### **IHRE AUFGABEN**

- Pflege der Kundenkontakte durch Gespräche und Besuche mit jeweiliger Berichterstattung
- Erkennen und Lösen von Problemen unserer Kunden
- Umsetzung der Firmen- und Produktstrategie
- Ausarbeitung von technischen Angeboten für die Vertriebszentrale
- Organisieren und Unterstützen von Gerätedemonstrationen
- Durchführung von Verkaufsaktionen mit Nachbearbeitung

### **IHR PROFIL**

- Abgeschlossene Ausbildung in Chemie, Biologie oder Physik wie z.B. Laborantenlehre, Techniker oder Ingenieur
- Interesse am technischen Vertrieb (Verkauf)
- Gute technische Kenntnisse
- Selbstständiges Arbeiten mit Verkaufsplanung im Team
- Erfahrung in einer Außendiensttätigkeit ist vorteilhaft

### **IHRE CHANCE**

Verantwortungsvolle Tätigkeit in einem Nischenmarkt mit ausgezeichneten Zukunftsperspektiven. Interessiert?

Auf Ihre Bewerbung freut sich Sibylle Krader  
per email: [skrader@mls-mikrowellen.de](mailto:skrader@mls-mikrowellen.de)  
oder per Post  
MLS GmbH, Auenweg 37, D-88299 Leutkirch  
z. Hd. Frau Sibylle Krader

Fragen werden auch gerne vorab telefonisch beantwortet  
unter +49 7561 981 811.